



Programme de recrutement de Conseillers V.D.I. - H/F

Vous souhaitez augmenter vos revenus et vous cherchez un domaine où vous pourrez associer vos compétences commerciales à un marché en forte croissance.

Rejoignez notre réseau de conseillers VDI en messageries professionnelles développées par le géant américain Google.

Que vous soyez salarié, travailleur indépendant ou à la recherche d'un emploi, vous pourrez obtenir un complément de revenu non négligeable en investissant chaque semaine seulement quelques heures de votre temps.

La meilleure offre messagerie du marché

La solution de messagerie Google Apps offre des fonctionnalités inédites au prix incroyable de 3,35€ / mois !

- 25 Go d'espace par utilisateur pour stocker emails, contacts, agendas
- Synchronisation avec Outlook, Lotus Notes, Thunderbird, plus besoin de changer ses habitudes
- Synchronisation avec les Smartphones BlackBerry, iPhone, gPhone...
- Personnalisation des emails avec le nom de domaine de la société
- Les emails retrouvés en un clin d'œil avec l'outil de recherche le plus puissant du marché
- Plus de spams et de virus grâce au meilleur anti-spam/virus du marché.

Un secteur en pleine croissance

Le marché de la messagerie professionnelle est un secteur en forte expansion. Plus de 2 millions d'entreprises utilisent déjà la solution de messagerie Google Apps. Chaque jour, près de 3.000 entreprises s'inscrivent sur le site Google Apps pour bénéficier de fonctionnalités inédites et de fortes réductions de coûts par rapport à leur solution actuelle (<http://www.youtube.com/watch?v=iP2oWfDMvqc>).



Qui sommes nous ?

Créé en 2010, PoD – acronyme de Productivity on Demand – compte parmi les sociétés françaises leaders bénéficiant de la certification « Google Apps Authorized Reseller » et se positionne principalement sur le marché des PME/PMI de 50 à 250 salariés.

Notre mission est d'aider les entreprises à migrer leur solution messagerie vers Google Apps.

Notre valeur-ajoutée ?

S'inscrire sur le site Google Apps est à la portée du premier venu. Mais ce service en ligne est mal adapté aux migrations multipostes. Les entreprises ont besoin d'un intégrateur qui garantisse la conservation de l'historique de leurs données (emails, agendas, contacts) et le bon fonctionnement du nouveau dispositif à la date choisie, sans modifier les habitudes de travail de leurs collaborateurs. C'est le défi que nous relevons chaque jour !

Les exemples de migrations de Valeo, Essilor ou Lafarge en témoignent : mêmes les grands comptes ont recours à des intégrateurs spécialisés.

Nos clients savent que leur métier n'est pas de gérer une messagerie et préfèrent gagner du temps en faisant appel à un spécialiste agréé par Google, à l'instar de PoD.

Notre offre tarifaire ?

Tous nos tarifs et les commissions sont présentés sur une base mensuelle, et sont exprimés en euros Hors Taxe par messagerie.

Nous proposons à nos clients les packs « Découverte » et « Tranquillité » pour leur permettre de migrer dans les meilleures conditions possibles.

a. Le pack Découverte

Le pack « Découverte » permet aux clients de PoD de bénéficier de la solution de messagerie Google Apps au tarif imbattable de 3,35€ par mois, par messagerie. Pour ce prix l'entreprise est déchargée des démarches d'inscription et d'activation des comptes auprès de Google et chaque utilisateur se voit doté d'une capacité de stockage de 25 Go !

Cette offre sur-mesure s'inscrit dans le cadre d'un engagement sur 12 mois et permet aux entreprises de bénéficier de la meilleure offre tarifaire du marché en ne choisissant de n'externaliser que les options proposées au catalogue de PoD. Ainsi le client peut confier à PoD, en plus de l'activation de ses comptes Google :

- L'enregistrement et la migration du nom de domaine (modification des DNS) : 5€
- La personnalisation de son interface webmail : 5€
- La gestion à distance des paramètres du client webmail : 5€



- La synchronisation des outils de messagerie (Outlook, Lotus, Thunderbird) : 5€ / poste
- La synchronisation des Smartphones (gPhones, iPhones, BlackBerry) : 5€ / appareil
- Le support téléphonique du lundi au vendredi (9h-12h30 14h-19h) : 19€

Le pack « Découverte » est particulièrement adapté aux entreprises qui disposent déjà de compétences internes en matière de messagerie et qui ne souhaitent bénéficier que d'un support limité.

b. Le pack Tranquillité

PoD complète son offre tarifaire avec le pack « Tranquillité » facturé 39€ H.T. par mois, par messagerie, qui comprend l'ensemble des options du pack « Découverte » mais décharge les entreprises des préoccupations de migration et d'intégration.

Avec cette offre « tout-en-un » les clients de PoD gagnent un temps précieux dans la mise en œuvre de la suite Google Apps. Cette seconde offre s'inscrit dans le cadre d'un engagement sur 24 mois.

Des méthodes qui ont fait leur preuve

Notre système « clés en mains » vous permet de développer cette activité à temps choisi, ou complet, depuis votre domicile. Vous pouvez débiter cette activité en parallèle de votre travail ou de votre emploi actuel ⁽¹⁾. Si vous êtes à la recherche d'un travail et inscrit à ce titre auprès de Pôle Emplois, cela peut faciliter le passage d'une situation de recherche d'emploi à la reprise d'une activité professionnelle indépendante avec par exemple le statut d'auto-entrepreneur.

Nous vous offrons une véritable méthodologie commerciale pour bénéficier de chez vous et rapidement, du développement d'un secteur en pleine croissance.

Quels gains allez-vous en retirer ?

Pour faciliter les discussions commerciales, nos facturations sont mensualisées sur 12 ou 24 mois. Ainsi les entreprises lissent leurs coûts et sont plus enclines à migrer leurs messageries. Le versement de vos commissions fonctionne de la même manière.

Faites une vente et garantisiez-vous un revenu pour les 12 ou 24 mois suivants. Vous bénéficiez ainsi d'un complément de revenus garanti et récurrent.

Le calcul de vos commissions est simple :

- Pack « Découverte » : 2,5€ par messagerie migrée, versé chaque mois
- Pack « Tranquillité » : 5€ par messagerie migrée versé chaque mois

¹ Sous réserve de compatibilité de votre contrat de travail avec le statut d'auto-entrepreneur.



Sachant que les entreprises comptent plusieurs dizaines d'adresses emails chacune, l'effet démultiplicateur est immédiat : dès 50 messageries migrées vos gains vont de 1.500 à 3.000€ !

Le client disposant d'une période d'essai de 30 jours, le premier versement n'est effectué qu'au terme de ce délai, puis ensuite à chaque fin de mois.

La commission de performances : à partir de la 101^{ème} messagerie migrée, vous bénéficiez du statut de Conseiller à Forte Valeur-Ajoutée (CFVA) qui vous donne accès à une commission additionnelle de 10% sur l'ensemble de vos ventes à venir, sans plafonnement.

Le bonus d'animation : vous avez décidé de créer une équipe et donné envie à d'autres de vous rejoindre. Vous percevez un bonus additionnel d'animation de 10% sur les ventes générées par chacun de vos filleuls. Une motivation de plus pour faire partager votre plaisir !

Comment devenir V.D.I. - conseiller(e) PoD ?

Le formulaire de demande d'inscription est disponible sur notre site, ou par courrier sur simple demande. Ce formulaire est un premier contact avec la société PoD, il est suivi d'un entretien téléphonique avec notre direction commerciale afin de déterminer votre profil et vos attentes. Après validation de votre demande vous recevez votre demande d'agrément que vous devrez lire, compléter et signer avant de nous retourner les éléments suivants :

- Les deux exemplaires de la demande d'agrément
- 1 relevé d'identité bancaire (RIB) pour le versement de vos commissions mensuelles
- 1 justificatif de sécurité social avec votre numéro personnel ou l'extrait K-Bis de la société dont vous êtes mandataire social et dirigeant opérationnel, de moins de trois mois.

A réception de tous ces éléments vous recevrez le kit numérique de démarrage PoD, il contient tout ce qu'il faut pour commencer (documentation commerciale, fiches techniques, liens internet...).

La formation

Elle est indispensable pour bien vendre et donc vous aider à générer des profits. A l'issue de votre inscription notre direction commerciale conviendra avec vous de la date pour vous dispenser dans nos locaux à Boulogne-Billancourt (92100), la formation nécessaire à votre mission.

Cette formation gratuite est composée de 4 modules :

- Le discours et la philosophie PoD
- Vos objectifs et les bonnes habitudes à prendre pour une activité durable, stable et lucrative.
- Le monde du SaaS et les produits PoD
- Approche, suivi de la clientèle et des ventes.



Comment ça marche ?

Vous réalisez votre démarche commerciale à votre rythme ; une fois que vous avez identifié un projet ayant une grande probabilité d'aboutir, vous adressez un email à votre parrain de PoD pour déclarer et enregistrer votre vente. PoD se charge alors de réaliser la validation des besoins, la préparation à la prestation d'intégration et/ou de migration des données.

Pour en savoir plus, n'hésitez pas à consulter notre site ou à nous contacter au 01 46 10 99 46 ou sur l'adresse email qui vous est dédiée : conseillers@podae.com.